バンダイ、カプコン、バンプレスト、KDDIの「4社合同ガンダムプロジェクト」 第2弾がスタート

『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ vs. ティターンズ』 プレイステーション 2 ソフト・業務用ゲームで登場

株式会社バンダイ 株式会社カプコン 株式会社バンプレスト KDDI株式会社

株式会社バンダイ(本社:東京都台東区 社長:高須武男、以下、バンダイ) 株式会社カプコン(本社:大阪市中央区 社長:辻本憲三、以下、カプコン) 株式会社バンプレスト(本社:東京都台東区 社長:伍賀槌太、以下、バンプレスト) 及びKDDI株式会社(本社:東京都新宿区 社長:小野寺正、以下、KDDI)は、4社が参加する「4社合同ガンダムプロジェクト」において、プロジェクトの第2弾として「機動戦士Zガンダム(1)」を世界観とした業務用とコンシューマ用(プレイステーション2向け)のアクションゲームの展開をスタートします。

具体的には9月下旬より業務用ゲーム機『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』(発売元:バンプレスト 開発元・販売元:カプコン)が導入され、12月上旬よりブロードバンド対応の通信対戦も楽しめるプレイステーション 2 ソフト『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』(予価6,800円/税別 発売元:バンダイ 開発元:カプコン K D D I マルチマッチング B B (2)対応)の販売を行います。

「4社合同ガンダムプロジェクト」とは?

「4社合同ガンダムプロジェクト」とは、バンダイグループのガンダムの世界観演出に関するノウハウ、カプコンのゲーム開発技術、KDDIのネットワーク技術など、各社がそれぞれの得意分野を活用し開発・販売・マーケティングなどの展開を行うプロジェクトです。2001年に第1弾作品として業務用ゲーム機とプレイステーション2向けゲームソフト「機動戦士ガンダム 連邦 VS. ジオン DX」を販売、2001年12月に発売したゲームソフトはこれまでに92万本を販売し、ガンダムゲームソフト史上NO.1売上本数を記録しました。

『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』は「機動戦士ガンダム連邦 VS.ジオン D X」の続編ソフトとして、高い支持を獲得したモビルスーツのチームバトルアクションという基盤と「機動戦士 Z ガンダム」の新たな世界観との融合を実現し、モビルスーツの『変形』や味方機との連携プレイが可能な『ハイパ

ーコンビネーション』といった新システムの導入を行いました。またコンシューマソフトは、KDDIのブロードバンド回線対応オンラインゲームシステム「マルチマッチングBB(MMBB)」に対応。ブロードバンド回線接続で月額定額料金で遊べる他、お申込み不要で簡単に遊べる電話回線接続にも対応しています。

PS2ソフト『機動戦士Zガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』は2004 年3月までに65万本の販売本数を計画しています。

『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』

業務用ゲーム機

<ジャンル> チームバトルアクション

<プレイ人数> 1~4人

<稼動時期> 9月下旬予定

<基板> システム246

<発売元 > (株)バンプレスト 開発元・販売元:(株)カプコン

コンシューマ用ゲームソフト

<対応機種> プレイステーション2

<ジャンル> チームバトルアクション

マルチマッチングBBによるブロードバンド環境、および電話回線接続での通信対戦可能

- < 発売日 > 12月4日(予定)
- <予価> 6,800円(税別)
- < 発売元 > (株) バンダイ 開発元: (株) カプコン

1 機動戦士 Z ガンダムについて

1985年3月~1986年2月TV放送された機動戦士ガンダムTVアニメーションシリーズ第2弾。ファースト・ガンダムと呼ばれる第1弾作品の7年後を描いた作品として、登場人物・モビルスーツともファースト・ガンダムに並ぶ熱い人気を集めている。

2 「マルチマッチングBB」サービスについて

「マルチマッチングBB(MMBB)」サービスは、KDDIが2001年5月に提供開始したネットワーク対戦型ゲーム用の超高速ネットワークサービス「マルチマッチング」サービスを拡充・統合し、従来の電話回線での接続に加え、ADSLや光ファイバー等のブロードバンド回線からの常時接続によるネットワークゲームを提供するサービスです。

「4社合同ガンダムプロジェクト」参加各社コメント

・(株)バンダイ 取締役 ゲームソフトカンパニープレジデント 鵜之澤 伸 良作タイトルを数多く開発されているカプコン様に、再びガンダムタイトルの開発を していただくことになりました。当社が発売するコンシューマソフトではKDDI様の マルチマッチングBB対応で多くのユーザーが2vs2の対戦を楽しみガンダムゲームの世界観が更に広がるのではないかと期待しています。4社合同プロジェクト第2弾 として前作を超えるマーケティング展開を行い多くのユーザーにソフトの魅力を伝え て行きたいと思います。どうぞご期待下さい。

・(株)カプコン 第一開発事業部 船水 紀孝

再びガンダム作品を手掛ける事ができ、光栄に思っています。この『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』はカプコンとして久々の業務用ゲームになりますが、ファンの期待を裏切らないものが出来たと自負しています。家庭用でも、ブロードバンド通信をはじめ新たな試みに挑戦しています。ぜひプレイして欲しいですね。

・KDDI(株) ソリューション事業推進本部長 近藤 一朗

MMBB成功の鍵は、コンテンツプロバイダーであるゲームメーカー様が握っていると言っても過言ではありません。今回のガンダムプロジェクトにKDDIが参加できたことを非常に喜ばしく、また誇りに感じております。今後も『機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ』のようなすばらしいゲームコンテンツに数多く対応していただき、MMBBを魅力的なサービスにしていきたいと思います。

【報道関係者からのお問合せ先】

(株)バンダイ 社長室広報チーム 田上、大塚 TEL:03-3847-5005
(株)カプコン 東京宣伝チーム 萩原、寺田 TEL:03-3340-0750
(株)バンプレスト 経営企画室 広報課 屋代 TEL:03-3842-1206
KDDI(株) KDDI広報部 北山 TEL:03-6678-0690



「機動戦士 Z ガンダム エゥーゴ VS. ティターンズ」ゲーム画面

- (C) 創通エージェンシー・サンライズ
- (C)BANDAI 2003
- (C)CAPCOM CO., LTD. 2003 ALL RIGHTS RESERVED.